



Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri

Kindel Price:

Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri pdf - (EUR 0.00);
Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri epub - (EUR 0.00);
Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri txt - (EUR 0.00);
Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri fb2 - (EUR 0.00);
Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri doc - (EUR 0.00);

SCARICARE LIBRO:

- [Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri.pdf](#)
- [Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri.epub](#)
- [Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri.txt](#)
- [Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri.fb2](#)
- [Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri.doc](#)

LEGGERE LIBRO ONLINE:

- [Venditi bene. Tutti i segreti per imparare a convincere gli altri](#)

Secondo recenti statistiche, oggi una persona su dieci lavora nelle vendite. Ogni giorno, milioni di persone si guadagnano da vivere convincendo altre persone a comprare qualcosa. Ma se si guarda un po' più in profondità, appare una realtà sorprendente: una persona su dieci lavora nelle vendite, ma anche le altre nove! Che dobbiate presentare un'idea ai vostri colleghi, che stiate cercando finanziatori per un nuovo progetto, che siate insegnanti alle prese con studenti poco propensi allo studio, anche voi passate le vostre giornate a cercare di convincere gli altri. Che ci piaccia o no, al giorno d'oggi siamo tutti venditori! Questo libro, smontando a uno a uno vecchi pregiudizi e infondati luoghi comuni, presenta una visione rivoluzionaria dell'arte di vendere. Vi svelerà strategie di persuasione infallibili per collezionare risultati mai raggiunti. Imparerete formule per convincere il vostro interlocutore, regole per mettere a proprio agio chi vi sta di fronte, tecniche infallibili per presentare un prodotto, un'idea, un progetto. Alla fine avrete nelle mani tutti gli strumenti necessari, ma soprattutto mirati, per concludere ogni "vendita" con successo e grande soddisfazione.